



MAIS ASSOCIADOS, MAIS BENFICA

Exmo. Sr. Presidente da Mesa da Assembleia Geral do Sport Lisboa e Benfica, Dr. Rui Pereira;

Dirigimo-nos a si, na qualidade de associados do Sport Lisboa e Benfica, para apresentar a nossa proposta em epígrafe.

Reconhecemos o bom trabalho efectuado pelas suas direcções no incremento do número de associados, desde a campanha do kit de sócio - em que, ainda assim, poderia ter dispensado a rábula do eventual pedido de demissão - ao programa "Mais Vantagens" que permite que os associados do clube usufruam de diversos descontos em diversos parceiros, bem como o programa "Solução Família".

Conforme apresentado pelo Movimento Servir o Benfica no processo eleitoral de 2020, consideramos que, apesar do trabalho meritório, é possível fazer mais e melhor. Por isso, para enriquecer a vida associativa do clube, considere as seguintes propostas:

- Revisão dos estatutos do Sport Lisboa e Benfica (neste momento o Movimento está a promover o debate público de proposta para esse efeito) que promova a participação dos associados, através - entre outras medidas propostas - da marcação das AGs para dias não úteis juntamente com a sua transmissão via streaming na área reservada para os associados no website do Clube, através de uma menor desproporcionalidade na capacidade eleitoral de cada associado, ou pelo fim da discriminação imposta pelos actuais estatutos aos direitos dos sócios correspondentes, quando comparados com os direitos dos sócios efectivos, mantendo a diferente quotização para amortizar os custos de quem é sócio vivendo longe de Lisboa.





- Redução mensal de 1€ na quota, pelo prazo máximo de um ano, por cada nova inscrição proposta por determinado associado. Esta campanha tem o objectivo de estimular a militância Benfiquista entre grupos de amigos e conhecidos, que podem assim incentivar-se uns aos outros a filiar-se como sócios usufruindo de um abatimento no valor da sua própria quota. No limite, mantendo-se os valores actuais, um associado efectivo que proponha doze novos sócios, teria um ano de quotização pago.
- Campanha "Sócio da Casa, sócio do Sport Lisboa e Benfica" - por cada associado angariado através de uma Casa do Benfica, 25% do valor mensal da sua quotização será entregue à casa, enquanto o sócio se mantiver activo. Deste modo, reforçar-se-á o papel transversal das casas do Benfica, em Portugal e no mundo, no reforço do Benfiquismo, enquanto se possibilita o aumento de receitas quer do Clube, quer das Casas que angariem novos sócios.
- Programa "Cidadão Benfiquista, Sócio Benfiquista". Benfiquista que é Benfiquista deve e merece ser sócio do Clube. Este programa passa por fomentar, em todas as épocas desportivas, a filiação ao Clube através de extensas campanhas de recrutamento em que seja oferecida, a cada novo associado, uma visita ao complexo do Sport Lisboa e Benfica. Adicionalmente, será efectuado um carregamento de vinte e cinco euros na carteira virtual do sócio.
- Eliminação do décimo terceiro mês de quotização. Deve estudar-se a viabilidade de proceder à eliminação do décimo terceiro mês de quotização dos associados ao longo do mandato, sem colocar em causa a sustentabilidade financeira do Sport Lisboa e Benfica.
- Criação da categoria de Sócio Internacional. Esta categoria que o Movimento propõe, apresenta um valor de quotização anual não superior a vinte cinco euros. Os sócios que optem por se filiar com esta modalidade, têm acesso aos descontos em bilhética e merchandising existentes para os restantes associados, sendo-lhes vedada a possibilidade de aquisição de RedPass e a integração em listas candidatas aos Órgãos Sociais do Clube.
-





- Criação da categoria de Sócio Estudante. Os cidadãos que ainda se encontrem a concluir os seus estudos, e tenham uma idade inferior a vinte e cinco anos, estão abrangidos pela criação desta categoria, que apresenta valores de quotização iguais aos da categoria de juvenil. Com esta medida, pretende-se estimular quer a militância dos sócios mais jovens, quer a manutenção enquanto sócios, de jovens adultos que não possuam fontes de rendimento por ainda não terem iniciado a sua vida profissional.

Tendo a perfeita noção que algumas destas propostas - principalmente o fim da 13.ª quotização - terá impacto imediato na tesouraria do clube, é nossa convicção que é possível assumir o compromisso de terminar com a mesma nos próximos anos, sendo para isso fundamental incrementar o actual número de associados.

Não obstante as medidas por nós propostas, enunciadas previamente, nas últimas semanas, diversos associados do Sport Lisboa e Benfica receberam um questionário do Clube para a potencial criação de um cartão de adepto. Entendemos que o clube queira criar um patamar intermédio para fidelizar os adeptos não associados, mas discordamos da forma escolhida. Repudiamos de forma veemente os autores desse questionário, sendo inconcebível num questionário enviado a associados do Sport Lisboa e Benfica perguntas como as que se encontram nas imagens documentais anexas.

Como é possível num questionário a sócios do clube, questionar sobre uma hipotética filiação a clubes rivais? Num questionário para associados suscita-se a possibilidade de um sócio deixar de o ser? Num questionário enviado para associados é promovida a possibilidade de abdicar dessa condição, insistindo-se repetidamente nela?

Acreditamos que a elaboração destas questões não tenham sido do seu conhecimento. Porém, exige-se mais rigor aos profissionais do Sport Lisboa e Benfica que validam este tipo de inquérito. É ultrajante o que consideramos ser um incitamento aos associados do clube a abdicarem dessa condição. Associados que são, ao longo da história secular do clube, o seu maior património.





Acreditamos num clube que promova o aprofundamento do Associativismo, que, historicamente, é e sempre será a força motriz do Sport Lisboa e Benfica, e que terá a capacidade para incrementar significativamente o seu actual número de associados, permitindo dessa forma o aumento de receitas directas e um estímulo ainda maior para manutenção dos atuais e captação de futuros parceiros.

Por fim, lamentamos que depois de ter feito ao longo dos últimos anos um trabalho meritório na captação de novos associados, se resigne a não encontrar outras formas de aliciar adeptos do Sport Lisboa e Benfica a tornar-se sócios.

A resignação nunca foi um estado de espírito aceitável no Benfiquismo, por isso disponibilizamos as nossas propostas, a si e à sua Direcção, para dessa forma estudarem a sua viabilidade para aprofundar um clube mais participado e com cada vez um maior número de associados.

Ontem, hoje e sempre o que nos move é servir o Sport Lisboa e Benfica.

De todos, UM, o SPORT LISBOA E BENFICA.





SL Benfica <no-reply@slbenfica.pt>
seg, 04/01/2021 11:12



Contribua para melhorar o nosso Clube, respondendo a este questionário.

O questionário é destinado aos Sócios do Sport Lisboa e Benfica, maiores de 16 anos de idade e, terá a duração de aproximadamente 10 minutos.

As suas respostas serão anónimas e confidenciais.

Desde já, agradecemos a sua participação.

RESPONDER



5%

INFORMAÇÃO GERAL

*É sócio de que clube de futebol português?

● Escolher uma das seguintes respostas

- Benfica
- Porto
- Sporting
- Outro

Seguinte





28%

RECETIVIDADE A PROGRAMA ADEPTO SLB

*** 1. Pressuponha a existência de um Programa Adepto SLB, com as seguintes características:**

- Acesso à plataforma multimédia BPlay com desconto
- Acesso ao programa "Mais Vantagens" com descontos inferiores aos sócios, a atribuir na carteira virtual
- Prioridade na compra de bilhetes face ao público em geral nos jogos em que tal ocorrer.
- Atribuição de 5€ na carteira virtual no dia de aniversário para compras no universo SLB, com validade de 30 dias.
- Desconto de 5% na compra de produtos do SLB a atribuir na carteira virtual
- Desconto de 5% na compra de bilhetes a atribuir na carteira virtual
- Entrega de Welcome Pack com cartão de adepto personalizado
- Sem acesso a votação
- Sem acesso a RED PASS
- Sem acesso a passatempos e ações exclusivas a sócios.

Se este Programa de Adepto existisse, o que faria?

● Escolher uma das seguintes respostas

- Mantinha-me como sócio, independentemente do valor e das características do Plano de Adepto
- Deixava de ser sócio e aderiria ao Programa de Adeptos
- Deixava de ser sócio e não aderiria ao Programa de Adeptos
- Poderia deixar de ser sócio e aderir ao Programa de Adepto, dependendo do valor



34%

RECETIVIDADE A PROGRAMA ADEPTO SLB

*** Quais das seguintes situações poderão contribuir para deixar de Sócio e aderir ao Programa de Adepto?**

● Seleccione todas as opções que se apliquem

- O custo anual do Programa de Adepto ser inferior ao custo das quotas de sócio
- Ter acesso aos descontos do "programa "Mais Vantagens", ainda que inferiores aos descontos dos sócios
- Ter desconto na compra de merchandising, ainda que inferior ao desconto de sócio
- Ter desconto na compra de bilhetes, ainda que inferior ao desconto de sócio
- Nenhuma das anteriores

Seguinte





33%

RECETIVIDADE A PROGRAMA ADEPTO SLB

***Na escala abaixo indique o valor mais elevado a partir do qual admite considerar deixar de ser sócio e aderir ao Programa de Adepto SLB?**

● Escolher uma das seguintes respostas

- Deixo de ser sócio se o valor do programa adepto for €20/ ano
- Deixo de ser sócio se o valor do programa adepto for €15/ ano
- Deixo de ser sócio se o valor do programa adepto for €10/ ano
- Deixo de ser sócio se o valor do programa adepto for €5/ ano
- Deixo de ser sócio se o valor do programa adepto for grátis
- Não deixarei de ser sócio

Seguinte

